



CORNET VINCENT SEGUREL

# Brexit

Êtes-vous prêt ? >

## 03. Exportations

# 1. Brexit :

Commerce  
international :



de la zone UE à  
la zone Export

## Quoi?

Le retrait du Royaume-Uni de l'Union européenne **ne permet plus de bénéficier de la libre-circulation des marchandises sur le territoire de l'Union Européenne**

## Pour Qui?

- Les entreprises de la zone UE exportant vers le UK
- Pour les entreprises britanniques exportant vers la zone UE

## Quand?

A compter du 1<sup>er</sup> janvier 2021, le Royaume-Uni ne fera plus partie du territoire douanier de l'Union Européenne.

## 2. Conséquences pratiques

Anticiper le formalisme  
et les coûts du  
changement de territoire  
douanier



## **Anticiper le formalisme**

- **Devenir exportateur vis-à-vis de l'administration française :**  
obtenir un numéro EORI
- **Conclure un contrat de représentation en douane** avec un professionnel du dédouanement



## Anticiper les pièges

- › Vigilance dans les clauses de responsabilité du représentant en Douanes
- › Renégocier les contrats commerciaux au vu des contraintes et opportunités du commerce international
- › Choisir son Incoterm



# 01. Choisir son représentant en Douanes

- › Le représentant en Douanes se charge de l'accomplissement des formalités, pour son compte (représentation directe) ou pour votre compte (représentation indirecte)
- › Il communique directement avec l'administration des Douanes (sans nécessairement vous prévenir par avance, d'où une vigilance accrue recommandée)
- › Il est garant de votre documentation à l'export justifiant les exonérations fiscales et douanières



## 02. Renégocier ses contrats

- › Attention au surcoût lié aux droits de douanes, d'accises et autres taxes nationales à l'arrivée !
- › Les relations UE/UK ne sont pas encore totalement arrêtées... les accords conclus par l'UE avec d'autres territoires (**accords préférentiels en matière tarifaire ou d'origine...**) ne sont pas applicables de plein droit au UK !





## 02. Renégocier ses contrats

- › Cela implique de repenser la chaîne logistique internationale
- › Par ex. : Vente Chine → France → UK : certains secteurs sont touchés par des droits anti-dumping de 48% si les marchandises transitent par la France ... et à ce jour 0% si livraison directe Chine → UK !



## 03. Choisir son Incoterm

EXW

- Ex-Works
- Coûts et Responsabilité du vendeur jusqu'à son quai de chargement

FCA

- Free Carrier
- C&R du vendeur jusqu'au bureau de Douane d'exportation

CPT / CIP

- Carriage Paid to / + Insurance
- Coûts vendeur a minima jusqu'au terme du transport principal / Responsabilité limitée au pré-acheminement

DAP

- Delivered at place
- C&R vendeur a minima jusqu'au terme du transport principal

DPU

- Delivered at place unloaded
- C&R vendeur a minima jusqu'avant bureau des Douanes d'importation

DDP

- Delivered Duty Paid
- C&R du vendeur jusqu'à déchargement chez l'acheteur



### 03. Choisir son Incoterm

#### Attention à l'Incoterm EXW pour une exportation :

La nouvelle définition de l'exportateur issue du Règlement Délégué UE 2018/1063 implique que la livraison EXW d'une vente France-UK est réputée avoir lieu... en France.

Pour préserver les exonérations de droits de douane et de TVA à l'Export,  
**le contrat doit impérativement prévoir que le vendeur *prend la qualité d'exportateur* !**

# Notre expert



**Alexandre ADRIAN**  
**Avocat directeur**  
Fiscalité & Douanes



The advertisement is set against a background of a city street with historic buildings and a classic car. A large white rectangle is centered on the page, containing the text. An orange L-shaped graphic is in the top-left corner of the white area. Two horizontal orange lines are positioned above and below the firm name.

**CORNET VINCENT SEGUREL**

**Swipe**

**[www.cvs-avocats.com](http://www.cvs-avocats.com)**